



PROCESSUS GESTION PAR CONSENTEMENT

1. ÉCOUTE DU CENTRE

2. ÉLABORATION
de la proposition
argumentée :

- Sujet
- Problématique
- Arguments

3. PRÉSENTATION

4. CLARIFICATION

Lever les interprétations

5. RESENTI

- Donner son avis personnel
- Exprimer ses préférences
- Exprimer ses besoins satisfaits ou non satisfaits

6. AMENDEMENTS

- Clarifier
- Amender
- Retirer

7. FORMULER LES OBJECTIONS

- Ce ne sont pas:
- Des préférences
 - Des avis
 - D'autres propositions

C'est:

- Ce qui n'est pas juste de mon point de vue
- L'expression de mes limites personnelles qui empêcheraient la mise en oeuvre

8. ÉMETTRE LES OBJECTIONS

- S'en défaire personnellement
- En faire la richesse du groupe

9. ÉVALUER LES OBJECTIONS

- Annule la proposition?
- Est-elle «raisonnable»?

10. BONIFIER LA PROPOSITION

Faire appel à la créativité du groupe

11. CONSENTEMENT MUTUEL

- Lever les objections une à une (bonification)
- Puis vérifier qu'il n'y a pas de nouvelles objections:
Si oui retour en 7.
Si non aller en 12.

12. CÉLÉBRATION

